



En partenariat avec :

FI01 - GESTION D'ENTREPRISE : RECHERCHE DE FINANCEMENT

RECHERCHE DE FINANCEMENT

Création – Reprise – Franchise - Développement

PUBLIC CONCERNE :

- Toute personne envisageant de créer ou reprendre une entreprise, avec un état d'avancement du projet supérieur à l'idée, avec un besoin de financement.
- Tout dirigeant avec un projet de développement (nouveau besoin, nouvelle idée, nouvelle activité) et en recherche de financement.
- Business plan (ou Business model) et prévisionnel d'activité effectué ou avancé.
- Le besoin de financement peut être à court, moyen ou long terme.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

L'objectif de cette formation est de :

- Connaître les dispositifs d'aides à l'entrepreneuriat, sélectionner les financements les mieux adaptés à son projet.
- Accompagner le porteur de projet ou le dirigeant, à présenter sa création/reprise/nouvelle activité, dans le but de trouver des financements.
- Lui donner les outils de réflexion pour vérifier la faisabilité de son projet, l'éligibilité de son financement.
- Lui permettre de monter et remettre son dossier de financement auprès des partenaires financiers (formation complète à la journée).

PRE-REQUIS

- Avoir un projet à court, moyen ou long terme, qui nécessitera un financement.
- Avoir un projet suffisamment avancé pour le mettre en pratique dans la formation
- Business plan (ou Business model) et prévisionnel d'activité effectué ou avancé.

DUREE DE CETTE SESSION DE FORMATION

Programme court sur une demi-journée, soit 3h en présentiel
Programme complet sur 1 jour, soit 7 heures en présentiel.

APPORTS DE CETTE FORMATION

- Être accompagné sur son projet de création / développement.
- Connaître les financements et les modalités d'octroi.
- Comprendre et connaître les critères de faisabilité des financeurs



En partenariat avec :
ARYA
CONSEIL & FINANCEMENT
PROFESSIONNEL

FI01 - GESTION D'ENTREPRISE : RECHERCHE DE FINANCEMENT

DEROULEMENT DE LA FORMATION

Programme COURT (Demi- journée) :

I – Le projet de création / développement : 1 h
Documents et avancée nécessaire du dossier pour sa recherche de financement :
Rappel sur le Business Model et Business Plan

II – Leviers financiers : 2h00

Connaître et savoir optimiser les différents dispositifs d'aides à la création d'entreprise et l'ensemble des dispositifs de financement (crowdfunding, dons, prêts bancaires...).

Programme COMPLET (Journée) :

III – Mener une campagne de recherche de financement : 4h

- a) Rappel leviers de financement => Détection du ou des leviers judicieux pour votre projet
- b) Présentation des attentes des intervenants financiers de l'écosystème (classiques, alternatifs)
- c) Montage d'un dossier de financement pour maximiser vos chances de les obtenir.

MOYENS PEDAGOGIQUES, TECHNIQUES et d'ENCADREMENT

Cette formation est proposée pour un groupe de 1 à 10 Stagiaires pour la formation simplifiée (Courte) et de 1 à 5 pour la formation complète (Longue).

Le Formateur :

Caroline BROULHET-DESBARATS

- Spécialisée dans l'entrepreneuriat et l'accompagnement des projets financiers, au contact permanent des créateurs/repreneurs et entrepreneurs
- Accompagnement de qualité, très orienté « terrain » pour vous permettre de passer du projet à la réalisation.

Moyens pédagogiques et techniques :

Salle de réunion en visio avec projection écran
Transfert du support + Trames permettant de mettre en pratique le contenu de la formation.

Dispositif de suivi et d'évaluation des résultats de la formation :

L'individualisation de la formation en petit groupe permet de travailler sur les cas concrets de création/reprise et permettra à l'entrepreneur d'avancer très concrètement dans son projet.



En partenariat avec :

FI01 - GESTION D'ENTREPRISE : RECHERCHE DE FINANCEMENT

SUIVI ET EVALUATION

- Le suivi de l'exécution de la formation se fait à l'aide de la feuille de présence émargée par les stagiaires, ainsi qu'une fiche finale d'évaluation.
- L'évaluation des acquis se fait au fur et à mesure lors des mises en situation sur leur projet de création/reprise.
- Suivi à un mois par appel téléphonique sur l'avancée de vos projets et la mise en pratique concrète de la formation.

OPTIONS

- Accompagnement personnalisé possible en coaching ou en cabinet conseil de recherche de financement/
Remise à chaque stagiaire d'un « Livret du Responsable » reprenant tous les conseils et recommandations issus des cours.

DELAJ ET MODALITES D'ACCES

- Programmation de session de formation dans un délai d'un mois après la validation de la proposition commerciale.
- Formation accessible aux personnes à mobilité réduite sur les sites de formation sélectionnés par TALENT SUPPORT. Accès sous responsabilité de l'entreprise demandeuse lors de sessions en intra-entreprise.

INVESTISSEMENT

Coût de ce module de formation :

SESSIONS INDIVIDUELLES ET INTER ENTREPRISES :

450€HT par participant pour le programme court de 3H00.

800€HT par participant pour le programme long de 7H00.

Possibilité de prise en charge par un OPCO, démarches à charge du demandeur.